

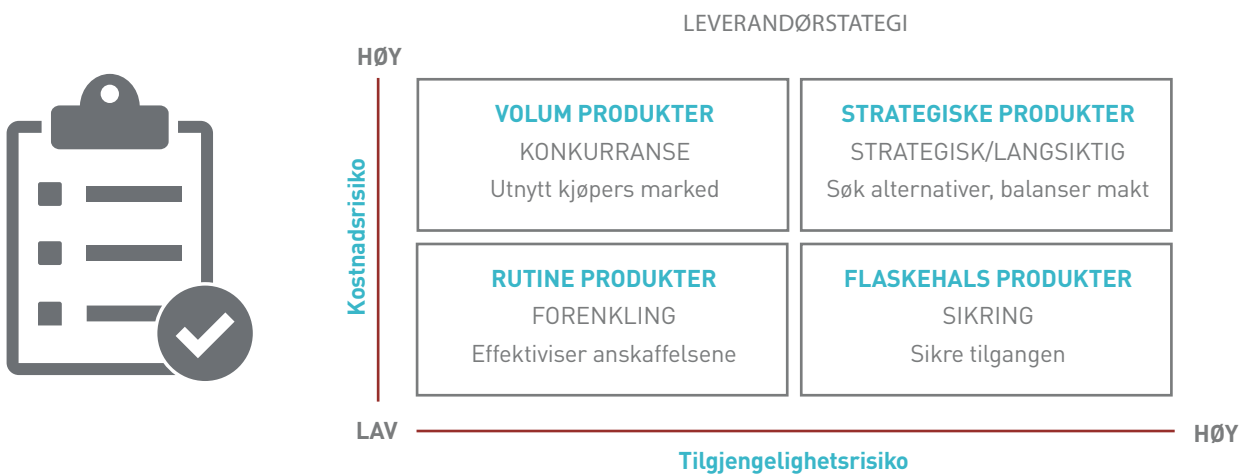
Leverandørevaluering – Fra priskonkurranse til samarbeid

MainTech Tjenesteark LEVERANDØREVALUERING

Sammen står man sterkere!

Hvilket forhold har du til dine leverandører? Hvilket forhold ønsker du å ha til leverandørene? Har du tenkt tanken på en vinn-vinn situasjon? Dersom leverandøren gjør det bra, vil det også gagne din bedrift. Kan det være at leverandør databasen begynner å bli så stor at det er vanskelig å drive god oppfølging? Har selskapet en driftsform der dere kjøper inn store volum av enkelte varetyper?

MainTech erfarer at en kritisk gjennomgang med rangering av leverandørene etter kritikalitet samtidig med at en kjører en prosess på etablering av rammeavtaler, gir en positiv dobbelteffekt. En oppnår både redusert tidsbruk på etterforsyning og bedre priser på varene!



Metodisk tar vi utgangspunkt i Kraljic's porteføljestyrimodell. Analysen vil danne grunnlag for valg av forsyningsstrategi tilpasset den enkelte leverandør. «Skruer & Muttere» håndteres gjerne via forenkling, slik at en kan bruke tiden på å utvikle et godt leverandørsamarbeid på kostbart og kritisk materiell der det å oppnå den ønskede leveringssikkerhet krever en større innsats.



MAINTECH SITT BIDRAG:

MainTech kan bidra med erfaring og oppdatert viten om hva som er gode løsninger for din bransje. Vi kan støtte en prosess med mål om identifikasjon av kritiske leverandører og beredskapshensyn. Vil det lønne seg å kraftsamle om et færre antall leverandører, eller skal en sikte mot konkurranseutsetting som et alternativ? Vi kan stille med bistand innen:

- Prosjektledelse
- Forespørsler
- Forhandlinger
- Kontrakter
- Evaluering

For mer informasjon om leverandørevaluering, kontakt Ottar Grændsen 928 51 184.